

Entel prepara su expansión internacional para 2009

LA COMPAÑÍA CONSIDERA QUE SOA Y EL SOFTWARE COMO SERVICIO SERÁN LOS EJES QUE MARQUEN LA EVOLUCIÓN DE LAS TI, AL TIEMPO QUE ESPAÑA SERÁ DESTINO PREFERENTE DEL NEARSHORE

SURGIDA en el año 2003 mientras las TI atravesaban uno de sus momentos más difíciles, Entel supo aprovechar las pocas oportunidades de una etapa marcada por la burbuja tecnológica y reclutar a algunos de los profesionales de más calidad del sector. Teniendo como base su capital humano, esta empresa

45 por ciento, Entel tiene muy claro por dónde pasa el futuro de las TI. "Las arquitecturas SOA y el software como servicio son los dos ejes que van a mover las Tecnologías de la Información en el futuro más cercano. Hace un par de años nadie hablaba de SOA, sin embargo nosotros pensamos que sería fundamental y decidi-

país. Así, José Francisco asegura: "Es difícil competir por precio/hora con un ingeniero de la India, pero lo que hay que tener en cuenta es el producto final. Si somos capaces de conocer las necesidades del cliente y su negocio, conseguiremos que España se convierta en un destino preferente del nearshore. Nuestros profesiona-



fundada por José Francisco Olascoaga, ha sabido superar con nota las dificultades y hacerse con un hueco en el mundo de las TI. Ahora, cuatro años después de su nacimiento, puede presentar con orgullo unos resultados de facturación que demuestran la marcha ascendente de la compañía. "Estamos muy satisfechos de nuestra trayectoria, ya que en 2006 hemos facturado 22 millones de euros, lo que representa un incremento respecto al año anterior del 65 por ciento. Nuestra plantilla, además, ha pasado de estar constituida por 30 profesionales en los inicios a contar a finales del ejercicio anterior con 600 personas", afirma Olascoaga.

Apoyada en los tres pilares de su actividad: Consultoría, que representa entre un 15-20 por ciento de su facturación; Tecnología, 35-40 por ciento; y Outsourcing,

mos apostar por ello, sacando al mercado todo un plan para que las compañías migrasen hacia esta tecnología", asegura el presidente y fundador de la empresa.

Y si pionero ha sido en el mundo de SOA, no podía ser menos en el de software como servicio, ya que Entel ha implementado por primera vez en una entidad financiera este modelo. "Los estándares están siendo muy bien aceptados entre las AAPP, sin embargo en el sector privado no está resultando sencillo. La Caja de Guadalajara ha confiado en nosotros y ha decidido migrar 400 de sus puestos de trabajo hacia el software como servicio, lo cual es muy importante", añade Olascoaga.

Al ser una compañía familiarizada con los procesos de outsourcing, Entel entiende a la perfección la oportunidad que el nearshore representa para nuestro

"Los estándares están siendo muy bien aceptados entre las AAPP, pero en el sector privado no está resultando tan sencillo"

los TI están capacitados y son bien valorados en otros países europeos, pero debemos saber dónde están nuestros puntos fuertes, y uno de ellos es el sector servicios en el que Entel está trabajando".

PLANES DE FUTURO

Los planes de futuro de la compañía son de lo más ambicioso. Para 2007 quiere pasar a facturar 32 millones de euros, lo que supondría un crecimiento del 45 por ciento respecto a 2006, y contar con una plantilla de 900 personas. Pero Entel mira todavía más allá y ya piensa en 2010, año en el que pretende alcanzar la barrera de los 100 millones de euros de facturación. "Hacia el año 2009 iniciaremos nuestra expansión internacional, aprovechando que algunos de nuestros clientes tienen proyectos en países fuera de España", y continúa: "Para alcanzar los cien millones de euros que nos hemos propuesto, pretendemos firmar alguna alianza empresarial y no descartamos realizar alguna adquisición". **e**